



23-09-2015 10:49 CEST

Sammen for å bygge responsive industrielle nettverk og kontrollsystemer

Høyere produktivitet gjennom høytstående nettverk blir resultatet av at Cisco inkluderes i Schneider Electric's partnerprogram "Collaborative Automation Partner Program" (CAPP).

Globale aktører finner sammen på nye områder for å gi markedet nyttige fordeler. [Schneider Electric](#), spesialist innen energistyring og automatisering, har nylig inkludert verdenslederen innen nettverk, Cisco, i sitt partnerskapsprogram CAPP. Målet er å tilby dagens mest avanserte nettverkløsninger og -teknologi til industrielle automasjonssystemer. Med sin gjennomtestede teknologi knytter Cisco mennesker, prosesser, data og "ting"

sammen, mens Schneider Electric bidrar med avanserte industrielle automasjonsløsninger.

CAPP - Sammen for bedre teknologi

Schneider Electric's industrielløsninger selges i over 200 land og de bygger på åpne standarder som enkelt integreres med annen ekstern teknologi. Collaborative Automation Partner Program (CAPP) er blitt etablert for utvalgte teknologipartnere med produkter som utfyller og kompletterer Schneider Electric's egen teknologi. CAPP forutsetter aktivt partnerskap med fokus på utviklingen av sømløst integrerte og tilpassede automatiseringsløsninger som imøtekommer behovene til dagens industribedrifter.

Bærekraftig og mer effektiv produksjon

- Både Cisco og Schneider Electric fokuserer på å gi egne industrikunder tilleggverdi i form av høyere produktivitet gjennom bærekraftige løsninger. Sammen med våre partnere kan vi danne komplette og avanserte systemer for toppmoderne prosessstyring basert på høytytende, responsive nettverk, sier Runar Hansesætre, Country President i Schneider Electric Norge.

- Mange av våre industrikunder bruker allerede Cisco-teknologi; noen IT-avdelinger krever at den implementeres som standard på tvers av selskapet – også når det gjelder det industrielle nettverket. Noen av de viktigste fordelene i slike nettverk er "rapid ring recovery", lenkeredundans, lenkeaggregasjon og rask "failover", fortsetter Hansesætre.

- Vi har allerede høstet positive erfaringer fra samarbeidet med Schneider Electric's Collaborative Automation Partner Program i andre land, sier Nils Ove Gamlem - CTO i Cisco Norge. Programmet gir Cisco muligheten til å utvikle og validere felles industrielle automasjonsløsninger som passer ulike industrisegmenter. Kundene vil blant annet oppleve raskere implementeringstid og minimal risiko.

Også norsk industri vil fra august 2015 få dra nytte av partnerskapet mellom Schneider Electric og blant annet Cisco. Det er per i dag 40 partnere i CAPP-programmet; de er spredt over 130 land og tilbyr mer enn 200 programgodkjente partnerprodukter som er integrert i Schneider Electric's

automatiseringsløsninger.

Du kan lese mer om CAPP på [Schneider Electrics nettsted](#).

For ytterligere informasjon:

Runar Hansesætre, Country Manager, mobil: 994 17 410.

runar.hansesatre@schneider-electric.com

Said Amiri, Marketing Manager Industry, mobil: 92 43 77 74.

said.amiri@schneider-electric.com

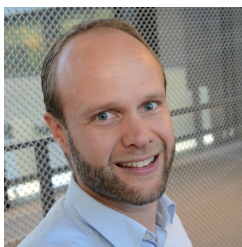
Schneider Electric – Life Is On

Schneider Electric er den globale lederen innen energihåndtering og automatisering og hadde i 2014 en omsetning på 25 milliarder euro. Våre 170 000 medarbeidere betjener kunder i over 100 land. Vi hjelper dem å håndtere energi og prosesser på en sikker, pålitelig, effektiv og bærekraftig måte. Fra den enkleste bryteren til komplekse operative systemer skal vår teknologi, programvare og servicetjenester forbedre måten kundene våre styrer og automatiserer virksomhetene sine på. Vår nettilkoblede teknologi preger industrien, forandrer byer og beriker liv.

I Schneider Electric kaller vi det Life Is On.

www.schneider-electric.com/no.

Kontaktpersoner



Jonas Normann

Pressekontakt

VP Marketing & Operation

jonas.normann@se.com

+47 93421687



Karoline Nystrom

Pressekontakt

Country President

karoline.nystrom@se.com

+47 ☒234894